

*persönliche Einladung*



**Mehr Umsatz für Händler!**  
**Demo Day Frühjahr 2012**

# Anmeldung zum Händler Demo Day

Mittwoch, 15. Februar  
Haus der Wirtschaft Mülheim  
Wiesenstraße 35  
45473 Mülheim an der Ruhr

Lohmeyer GmbH - Steinknappen 81 - 45470 Mülheim

per FAX an:  
**0208 - 30 18 99 68**

Ja, ich nehme **kostenlos** am Demo Day wie folgt teil:

Frühstück

Vormittags-Programm

Mittags-Imbiss

Nachmittags-Programm

Ich bringe folgende Person(en) mit:

---

---

Nein, ich kann leider nicht am Demo Day teilnehmen.

# Händler Demo Day Frühjahr 2012

## Mittwoch, 15. Februar

### Haus der Wirtschaft Mülheim

#### **Eine kurze und knackige Vorführung für Praktiker!**

- kaufmännische Software
- Online Handel
- Customer Relationship Management



## Vormittags

9:30 - Frühstück und Begrüßung

### 10:00 - Warenwirtschaft im mittelständischen Handel

Heiko Lohmeyer, Lohmeyer GmbH stellt das Softwarepaket büro+ anhand eines praktischen Beispiels vor. WaWi, Faktura, Lagerhaltung, Versand und Retouren elegant gelöst!

### 11:00 - Online Handel als Ergänzung für den klassischen Vertrieb

Jan Paul Schrake, IT Schrake erläutert die wichtigsten Schritte zur Erschließung des Internets als Vertriebskanal. Ein Ausblick auf Gutschein-Strategien rundet den Vortrag ab.

### 12:00 - Management von Kunden (CRM) am Beispiel erklärt

Lina Rausch, cobra GmbH zeigt an einem Praxisbeispiel wie mit professionellem Kundenmanagement Kundenbindung und Umsätze maximiert werden.

## Nachmittags

13:00 - Deftiger Imbiss

### 14:00 - Warenwirtschaft im mittelständischen Handel

### 15:00 - Online Handel als Ergänzung für den klassischen Vertrieb

### 16:00 - Management von Kunden (CRM) am Beispiel erklärt

Das Programm am Vormittag und Nachmittag ist identisch. Entscheiden Sie selbst, wann es Ihnen zeitlich am besten passt! Im Anschluss an die Vorträge stehen die Referenten gerne für Fragen zur Verfügung.

Das passt!

Ihre Firma!

xt:Commerce®  
shopsoftware  
**VEYTON**

cobrain  
**CRM PRO**

büro+

## 3 für Ihren Erfolg, nahtlos integriert



Die umfangreiche E-Shop Software macht den Verkauf Ihrer Waren direkt aus der Warenwirtschaft zum Kinderspiel! Aufträge und neue Kunden laufen sofort in den zentralen Datenbestand. Doppelte Datenpflege überflüssig. Erschliessen Sie noch heute den gewaltigen Online-Markt!

Gute kaufmännische Software heißt nicht automatisch teuer. Wir bleiben mit unserer Kalkulation auf dem Teppich. Und bieten gute kaufmännische Software mit kundenspezifischen Sonderfunktionen, die trotzdem bezahlbar bleibt. Unsere Kunden freuen sich über beides: Gute Bürosoftware, guter Preis!

cobra stellt Kundeninformationen aus verschiedensten Bereichen abteilungsübergreifend in den Mittelpunkt Ihres unternehmerischen Handelns und unterstützt Ihre Mitarbeiter bei alltäglichen Aufgaben, Projekten oder Aktionen ebenso wie bei strategischen Entscheidungen.

# Wir freuen uns auf Sie!



Die Lohmeyer GmbH ist ihr Partner für die Bereiche Warenwirtschaft, Faktura, Lagerhaltung und Buchhaltung. Herr Lohmeyer ist zertifizierter microtech Partner und betreut namhafte Kunden aus ganz NRW.

Heiko Lohmeyer, Geschäftsführer Lohmeyer GmbH  
[www.lohmeyer-gmbh.de](http://www.lohmeyer-gmbh.de)



E-Commerce Shops und deren nahtlose Anbindung an Warenwirtschaft und Logistik-Kette sind die Stärken von IT Schrage. Der registrierte xt:commerce Reseller bietet außerdem E-Coupons und E-Marketing.

Jan Paul Schrage, Dipl. Medienwirt, Inhaber IT Schrage  
[www.it-schrake.de](http://www.it-schrake.de)



Das professionelle Management von Kunden und deren Einkaufsverhalten bereitet ungeahnte neue Wertschöpfungspotentiale. Die cobra CRM-Lösungen unterstützen dabei die Zielkunden zu identifizieren und zur richtigen Zeit zu kontaktieren.

Lina Rausch, Partnermanagement, cobra GmbH  
[www.cobra.de](http://www.cobra.de)