

cobra CRM-Infoabend

Agenda:

- ab 17.45 Uhr Empfang der Teilnehmer mit
kleinem Imbiss
- 18.00 Uhr Wachstumsmarkt CRM - Ihre Chancen
Der Nutzen von CRM für Ihre Kunden
- Die cobra GmbH
*Der CRM-Pionier in Deutschland mit über
16.000 Kunden*
- 18.30 Uhr **Live-Präsentation der Software**
Praxisbeispiel IT-Systemhaus
*Kunden & Kontakte schneller organisiert
Verkäufe und Service für IT-Häuser
Zielverkäufe & Arbeitsabläufe erleichtern
Ticketsystem für IT-Support
Schulungs- und Veranstaltungsorganisation
Mobiles CRM mit iPad, iPhone und BlackBerry*
- 19.30 Uhr cobra im Zusammenspiel mit DMS-, ERP-
und weiteren Software-Produkten
Mehrwert für Vertriebspartner und Kunden
- 19.40 Uhr Das cobra Partnerprogramm
Der schnelle Weg zum erfolgreichen cobra Partner
- 20.00 Uhr Offizielles Ende der Veranstaltung
Zeit für Fragen und individuelle Gespräche

cobra Starterpaket

Software im Wert von rund
5.000 EUR u.v.m.

- 3 Lizenzen cobra CRM PRO
- 3 Lizenzen cobra Mobile CRM
- 3 Lizenzen cobra Web CRM
- Umfangreiches Werbematerial
- Zugang zur cobra Partner Akademie
inklusive Sonderkonditionen